

**Частное образовательное учреждение высшего образования
"Ростовский институт защиты предпринимателя"**

(г. Ростов-на-Дону)

УТВЕРЖДАЮ

Ректор
Паршина А.А.

**Организация предпринимательской деятельности
рабочая программа дисциплины (модуля)**

Учебный план	38.05.02_23_ЗФО.plx 38.05.02 Таможенное дело профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности	
Квалификация	специалист	
Форма обучения	заочная	
Общая трудоемкость	2 ЗЕТ	
Часов по учебному плану	72	Виды контроля на курсах: зачеты 4
в том числе:		
аудиторные занятия	6	
самостоятельная работа	64	
контактная работа во время промежуточной аттестации (ИКР)	0,1	
часов на контроль	1,9	

Распределение часов дисциплины по курсам

Курс	4		Итого	
	УП	РП		
Лекции	4	4	4	4
Практические	2	2	2	2
Иная контактная работа	0,1	0,1	0,1	0,1
Итого ауд.	6	6	6	6
Контактная работа	6,1	6,1	6,1	6,1
Сам. работа	64	64	64	64
Часы на контроль	1,9	1,9	1,9	1,9
Итого	72	72	72	72

Программу составил(и):
кэн, Доцент, Оленева С.В.

Рецензент(ы):
д.э.н., профессор, Епифанова Т.В.

Рабочая программа дисциплины
Организация предпринимательской деятельности

разработана в соответствии с ФГОС ВО:
Федеральный государственный образовательный стандарт высшего образования - специалитет по специальности 38.05.02
Таможенное дело (приказ Минобрнауки России от 25.11.2020 г. № 1453)

составлена на основании учебного плана:
38.05.02 Таможенное дело
профиль: Управление таможенным делом и организация внешнеэкономической деятельности
утвержденного учёным советом вуза от 29.06.2023 протокол № 35.

Рабочая программа одобрена на заседании кафедры
Экономика и таможенное дело

Протокол от 31.05.2023 г. № 10

Зав. Кафедрой д.э.н., профессор Денисова И.П.

1. ЦЕЛИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)	
1.1	углубленное изучение правовых основ предпринимательской деятельности, предметного соотношения экономики и права, проблем реализации юридических норм и практики их осуществления.
1.2	Конечная цель преподавания дисциплины «Организация предпринимательской деятельности» – повысить конкурентоспособность выпускников института, способствовать гармонизации российской и европейской систем подготовки специалистов.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ) В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ	
Цикл (раздел) ОП:	Б1.В.ДЭ.02
2.1	Требования к предварительной подготовке обучающегося:
2.1.1	Мировая экономика
2.1.2	Основы предпринимательской деятельности: региональный и внешнеторговый аспект
2.1.3	Экономическая безопасность
2.1.4	Бухгалтерский учет
2.1.5	Налоги и налогообложение
2.1.6	Финансы
2.1.7	Экономика таможенного дела
2.1.8	Менеджмент
2.1.9	Организация таможенного контроля товаров и транспортных средств
2.1.10	Основы технических средств таможенного контроля
2.1.11	Основы научных исследований
2.1.12	Психология
2.1.13	Таможенно-тарифное регулирование внешнеторговой деятельности
2.1.14	Управление персоналом в таможенных органах
2.2	Дисциплины (модули) и практики, для которых освоение данной дисциплины (модуля) необходимо как предшествующее:
2.2.1	Анализ хозяйственной деятельности
2.2.2	Маркетинг
2.2.3	Управление предприятием малого и среднего бизнеса
2.2.4	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы
2.2.5	Оперативно-розыскная деятельность в таможенных органах

3. ФОРМИРУЕМЫЕ КОМПЕТЕНЦИИ И ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ

В результате освоения дисциплины (модуля) обучающийся должен:
3.1 Знать
методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, как использовать финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), как контролировать собственные экономические и финансовые риски в организации предпринимательской деятельности
3.2 Уметь
в точном соответствии применять методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски в организации предпринимательской деятельности
3.3 Владеть
навыками применения методов личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и
УК-2: Способен управлять проектом на всех этапах его жизненного цикла
УК-2.1: Формулирует цель проекта, обосновывает его значимость и реализуемость
Частично знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
В большинстве случаев знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
Свободно и уверенно знает как формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
Частично умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
В большинстве случаев умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
Свободно и уверенно умеет формулировать цель проекта, обосновывать его значимость и реализуемость
Частично применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости

В большинстве случаев применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости
Свободно и уверенно применяет навыки формулирования целей проекта, обосновывания его значимости и реализуемости
УК-2.2: Разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно знает как разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно умеет разрабатывать программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Частично разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
В большинстве случаев разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
Свободно и уверенно разрабатывает программу действий по решению задач проекта с учетом имеющихся ресурсов и ограничений
УК-2.3: Обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно знает как обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно умеет обеспечивать выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Частично обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
В большинстве случаев обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
Свободно и уверенно обеспечивает выполнение проекта в соответствии с установленными целями, сроками и затратами
УК-3: Способен организовывать и руководить работой команды, вырабатывая командную стратегию для достижения поставленной цели
УК-3.1: Демонстрирует способность работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
Частично знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
В большинстве случаев знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Свободно и уверенно знает как демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Частично умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
В большинстве случаев умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Свободно и уверенно умеет демонстрировать способность работать в команде, проявлять лидерские качества и умения
Частично демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
В большинстве случаев демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
Свободно и уверенно демонстрирует способности работать в команде, проявляет лидерские качества и умения
УК-3.2: Демонстрирует способность эффективного речевого и социального взаимодействия
Частично знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
В большинстве случаев знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Свободно и уверенно знает как демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Частично умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
В большинстве случаев умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия
Свободно и уверенно умеет демонстрировать способности эффективного речевого и социального взаимодействия

Свободно и уверенно умеет использовать меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
Частично применяет меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев применяет меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно применяет меры таможенно-тарифного и нетарифного регулирования внешнеторговой деятельности
ПК-2.3: Способен осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно знает как осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно умеет осуществлять контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Частично осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
В большинстве случаев осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности
Свободно и уверенно осуществляет контроль за соблюдением мер таможенно-тарифного и нетарифного регулирования в соответствии с законодательством Евразийского экономического союза и Российской Федерации о государственном регулировании внешнеторговой деятельности

4. СТРУКТУРА И СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Код занятия	Наименование разделов и тем /вид занятия/	Семестр / Курс	Часов	Компетенции	Литература и эл. ресурсы	Инте ракт.	Примечание
	Раздел 1. ОРГАНИЗАЦИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ						
1.1	Тема 1. Исторические этапы развития русского предпринимательства. /Тема/	4	0				
1.2	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.3	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.4	Тема 2. Понятие и сущность предпринимательской деятельности /Тема/	4	0				

1.5	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.6	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.7	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.8	/Тема/	4	0				
1.9	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.10	/Ср/	4	12	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.11	Тема 4. Договорные отношения в предпринимательской деятельности /Тема/	4	0				
1.12	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.13	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.14	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.15	Тема 5. Предпринимательская деятельность и товарный рынок /Тема/	4	0				
1.16	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		

1.17	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.18	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.19	Тема 6. Конкуренция в предпринимательстве. /Тема/	4	0				
1.20	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.21	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.22	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.23	Тема 7. Особенности развития малого предпринимательства /Тема/	4	0				
1.24	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.1 Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.25	/Пр/	4	0,2	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.26	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.27	Тема 8. Предпринимательский риск и пути его снижения. /Тема/	4	0				
1.28	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		

1.29	/Пр/	4	0,3	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.30	/Ср/	4	6	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.31	Тема 9. Культура предпринимательства. /Тема/	4	0				
1.32	/Лек/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.33	/Пр/	4	0,5	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.34	/Ср/	4	10	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3	Л1.2 Л1.3Л2.1 Л2.2Л3.1 Л3.2 Э1 Э2 Э3 Э4 Э5 Э6		
1.35	/ИКР/	4	0,1	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3			
1.36	/Зачёт/	4	1,9	УК-2.1 УК-2.2 УК-2.3 УК-3.1 УК-3.2 УК-3.3 ПК-2.1 ПК-2.2 ПК-2.3			

5. ФОНД ОЦЕНОЧНЫХ СРЕДСТВ

5.1. Контрольные вопросы и задания

Вопросы к зачету:

- 1.Зарождение предпринимательства на Руси.
- 2.Петровские и послепетровские реформы XVIII- начала XIXв.
- 3.Предпринимательство и расцвет капитализма в России в начале XX в(1900-1917гг). 4.Предпринимательство социалистического периода.
- 5.Кооперация 90-х гг. и новый этап развития предпринимательства в конце XXв. 6.Направления совершенствования современного российского предпринимательства. 7.Особенности развития предпринимательства в России.
- 8.Понятие, сущность и признаки предпринимательской деятельности.
- 9.Отличительные черты и принципы предпринимательской деятельности.
- 10.Производственное предпринимательство.
11. Коммерческое предпринимательство.
- 12.Финансово- кредитное предпринимательство.
13. Консультационное предпринимательство.
- 14.Посредническая деятельность в предпринимательстве.
- 15.Понятие и виды субъектов предпринимательства.
- 16.Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности.
- 17.Предпринимательская деятельность с образованием юридического лица. Признаки юридического лица.
- 18.Предпринимательская деятельность без образования юридического лица. 19.Хозяйственные товарищества.

20. Акционерные общества.
21. Производственные кооперативы.
22. Государственные и муниципальные унитарные предприятия.
23. Классификация некоммерческих торговых организаций по организационно-правовым формам, особенность их участия в совершении торговых операций.
24. Торговые дома, их характеристика.
25. Брокерские конторы, их характеристика.
26. Лизинговые фирмы, их характеристика.
27. Дистрибьюторские и дилерские компании, их характеристика.
28. Объединения предпринимателей: виды, правовое положение.
29. Союзы, ассоциации, их характеристика.
30. Финансово-промышленные группы, их характеристика.
31. Концерны, тресты, консорциумы, картели, их характеристика.
32. Холдинговые компании.
33. Порядок создания юридического лица. Обоснование выбора организационно-правовой формы юридических лиц. Виды учредительных документов.
34. Индивидуальные предприниматели.
35. Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Состав документов, предъявляемых для регистрации
35. Реорганизация, ликвидация организации индивидуальных предпринимателей.
36. Лицензирование отдельных видов предпринимательской деятельности.
37. Понятие, классификация и виды договоров.
38. Заключение, изменение и расторжение гражданско-правовых договоров в сфере предпринимательства
39. Структура и содержание договора.
40. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств. Ответственность за нарушение обязательств.
41. Товарный рынок России: понятие, социально-экономические функции рынка.
42. Пути развития структуры рынка, ее виды и характеристика.
43. Инфраструктура товарного рынка: перевозка грузов, складское хранение, аренда, лизинговая деятельность, инновационная деятельность и другая деятельность.
44. Роль и значение ярмарочной торговли для предпринимательской деятельности.
45. Сравнительная характеристика рынка, ярмарки и выставки как способов обеспечения торговой деятельности.
46. Товарная биржа: функции, порядок создания и деятельности.
47. Виды товарных бирж.
48. Общая характеристика биржевых сделок.
49. Понятие и виды конкуренции. Факторы, влияющие на конкуренцию.
50. Субъекты конкуренции в предпринимательской деятельности.
51. Понятие и виды монополистической деятельности.
52. Естественные монополии.
53. Понятие и формы недобросовестной конкуренции.
54. Антимонопольное законодательство. Антимонопольное регулирование предпринимательской деятельности.
55. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.
56. Классификация малых предприятий. Признаки малого и среднего предпринимательства.
57. Этапы развития малого предпринимательства в России.
58. Меры по развитию малого и среднего предпринимательства, предусмотренные в законодательных актах.
59. Принципы государственной и муниципальной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства. Формы поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.
60. Основные понятия и правовое регулирование инвестиционной деятельности.
61. Классификация форм и видов инвестиций.
62. Субъекты, объекты и содержание инвестиционной деятельности.
63. Источники инвестиционных вложений и их привлекательности.
64. Понятие и классификация предпринимательского риска.
65. Виды предпринимательского риска: политический, технический, производственный, коммерческий, финансовый, отраслевой.
66. Факторы, влияющие на уровень предпринимательского риска. Страхование рисков. 67. Методы нейтрализации предпринимательских рисков. Пути снижения риска в предпринимательской деятельности.
68. Деловая и профессиональная этика предпринимателя.
69. Деловые отношения – важнейшая часть культуры предпринимательства.
70. Основные черты бизнесмена. Предпринимательский этикет.

5.2. Темы письменных работ

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

1. Зарождение предпринимательства на Руси.
2. Петровские и послепетровские реформы XVIII- начала XIXв.
3. Предпринимательство и расцвет капитализма в России в начале XX в(1900-1917гг).
4. Предпринимательство социалистического периода.
5. Кооперация 90-х гг. и новый этап развития предпринимательства в конце XXв.
6. Направления совершенствования современного российского предпринимательства.
7. Особенности развития предпринимательства в России.
8. Понятие, сущность и признаки предпринимательской деятельности.

9. Отличительные черты и принципы предпринимательской деятельности.
10. Производственное предпринимательство.
11. Коммерческое предпринимательство.
12. Финансово-кредитное предпринимательство.
13. Консультационное предпринимательство.
14. Посредническая деятельность в предпринимательстве.
15. Классификация малых предприятий. Признаки малого и среднего предпринимательства

Тестовые задания:

1. Определение понятия предпринимательской деятельности содержится в:
 1. Конституции РФ
 2. Гражданском кодексе РФ
 3. ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей»
 4. ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)»
2. Данный признак предпринимательской деятельности не закреплен в ее легальном определении:
 1. Сопряженность с риском
 2. Направленность на систематическое получение прибыли
 3. Инновационный характер
3. Договор, регулирующий взаимоотношения по поставкам сельскохозяйственной продукции:
 1. Договор комиссии.
 2. Договор поставки.
 3. Договор контрактации.
4. Договор, по которому одна из сторон обязуется за вознаграждение и за счет другой стороны выполнить или организовать выполнение определенных услуг связанных с перевозкой груза:
 1. Договор поручения.
 2. Договор перевозки грузов.
 3. Договор транспортной экспедиции.
5. Договор, когда одна сторона обязуется совершить от имени и за счет другой стороны определенные действия:
 1. Договор комиссии.
 2. Договор поручения.
 3. Договор коммерческой концессии.
7. Договор, когда одна сторона обязуется предоставить другой стороне за вознаграждение на срок или без срока право использовать комплекс исключительных прав:
 1. Аренды.
 2. Лизинга.
 3. Коммерческой концессии.
8. Договор, когда одна сторона обязуется за вознаграждение совершить сделку от своего имени и за счет другой стороны:
 1. Поручения.
 2. Комиссии.
 3. Лизинга.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Основные понятия и правовое регулирование инвестиционной деятельности
2. Классификация форм и видов инвестиций.
3. Субъекты, объекты и содержание инвестиционной деятельности.
4. Источники инвестиционных вложений и их привлекательности.

Тестовые задания:

1. Вправе ли некоммерческие организации заниматься предпринимательской деятельностью?
 1. Вправе, если занятие предпринимательской деятельностью служит достижению целей, ради которых они созданы, и соответствуют этим целям. +
 2. Не вправе, т.к. такие юридические лица создаются для иных целей, не связанных с предпринимательской деятельностью.
 3. Вправе, если занятие предпринимательством для данной некоммерческой организации будет разрешено учредителями.
 4. Вправе, если занятие предпринимательством разрешено законами о данных видах некоммерческих организаций
2. Техническое регулирование предпринимательской деятельности не включает в себя:
 1. Технические регламенты
 2. Стандартизацию
 3. Лицензирование
3. Предпринимательство классифицируется по:
 1. Форме собственности;
 2. Признакам законности;
 3. Формам ответственности;
 4. Объекту приложения капитала;
4. Производственное предпринимательство - это:
 1. Привлечение и использование денежных средств;
 2. Самостоятельный вид деятельности;
 3. Процесс производства конкретных товаров

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

1. Меры по развитию малого и среднего предпринимательства, предусмотренные в законодательных актах.
2. Принципы государственной и муниципальной поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства.
3. Формы поддержки субъектов малого и среднего предпринимательства

Тестовые задания:

1. Акцепт при заключении договора считается:
 1. Отказ от заключения договора.
 2. Ответ о принятии оферты.
 3. Ответ с протоколом разногласий.
2. Оферта в процедуре заключения договора:
 1. Согласи на заключение договора.
 2. Отказ от заключения договора.
 3. Предложение на заключение договора.
3. Какие преимущества имеют субъекты малого предпринимательства:
 1. Адаптация к местным условиям хозяйствования;
 2. Гибкость и оперативность;
 3. Низкая потребность в капитале;
4. Причины неудач в малом бизнесе:
 1. Неизменность руководства фирмой;
 2. Некомпетентность;
 3. Финансирование;

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки знаний:

1. Понятие и виды субъектов предпринимательства.
2. Организационно-правовые формы предпринимательской деятельности.
3. Предпринимательская деятельность с образованием юридического лица. Признаки юридического лица.
4. Предпринимательская деятельность без образования юридического лица. 5. Хозяйственные товарищества.
6. Акционерные общества.
7. Производственные кооперативы.
8. Государственные и муниципальные унитарные предприятия.
9. Классификация некоммерческих торговых организаций по организационно-правовым формам, особенность их участия в совершении торговых операций.
10. Торговые дома, их характеристика.
11. Брокерские конторы, их характеристика.
12. Лизинговые фирмы, их характеристика.
13. Дистрибьюторские и дилерские компании, их характеристика.
14. Объединения предпринимателей: виды, правовое положение.
15. Союзы, ассоциации, их характеристика.
16. Финансово-промышленные группы, их характеристика.
17. Концерны, тресты, консорциумы, картели, их характеристика.
18. Холдинговые компании.
19. Индивидуальные предприниматели.
20. Понятие, классификация и виды договоров.
21. Товарный рынок России: понятие, социально-экономические функции рынка.
22. Пути развития структуры рынка, ее виды и характеристика.
23. Инфраструктура товарного рынка: перевозка грузов, складское хранение, аренда, лизинговая деятельность, инновационная деятельность и другая деятельность.
24. Понятие и виды конкуренции. Факторы, влияющие на конкуренцию.
25. Субъекты конкуренции в предпринимательской деятельности.
26. Понятие и виды монополистической деятельности.
27. Естественные монополии.
28. Понятие и формы недобросовестной конкуренции.

Тестовые задания:

1. В обществе с ограниченной ответственностью образуется:
 1. Уставной капитал
 2. Паевой фонд
 3. Складочный капитал
 4. Возможны все варианты
2. Участники из перечисленных форм предприятий несут ответственность по его обязательствам в пределах своих вкладов/долей, паев/ :
 1. Работник унитарного предприятия
 2. Участник общества, с дополнительной ответственностью
 3. Вкладчик товарищества на вере

3. Из указанных форм предприятий действуют только на основании устава:
 1. Полное товарищество
 2. Акционерное общество
 3. Общество с ограниченной ответственностью
4. Участником хозяйственных обществ и вкладчиком в товариществах на вере могут быть:
 1. Коммерческие организации
 2. Граждане
 3. Индивидуальные предприниматели
5. Предприятия могут быть созданы в форме унитарных:
 1. Товарищество на вере
 2. Государственные предприятия
 3. Потребительские кооперативы
6. В каких предприятиях прибыли и убытки распределяются между участниками, пропорционально их доле в совместном капитале?
 1. Полное товарищество
 2. Общество с ограниченной ответственностью
 3. Акционерное публичного типа
7. Что не является объединением предпринимателей:
 1. Холдинги
 2. Финансово-промышленные группы
 3. Торгово-промышленные палаты
8. К сферам действия субъектов естественных монополий не относятся:
 1. Железнодорожные перевозки
 2. Услуги по передаче тепловой энергии
 3. Услуги по электроснабжению
 4. Автомобильные перевозки
9. Товарная биржа-
 1. Регулярно функционирующий рынок, занимающийся самостоятельной торговой деятельностью.
 2. Организация, занимающаяся рекламой и презентациями.
 3. Регулярно функционирующий рынок по проведению свободных торгов по закупке и продаже товаров.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки умений:

1. Порядок создания юридического лица. Обоснование выбора организационно-правовой формы юридических лиц. Виды учредительных документов.
2. Государственная регистрация юридических лиц и индивидуальных предпринимателей. Состав документов, предъявляемых для регистрации
3. Реорганизация, ликвидация организации индивидуальных предпринимателей.
4. Лицензирование отдельных видов предпринимательской деятельности.
5. Роль и значение ярмарочной торговли для предпринимательской деятельности.
6. Сравнительная характеристика рынка, ярмарки и выставки как способов обеспечения торговой деятельности.
7. Товарная биржа: функции, порядок создания и деятельности.
8. Виды товарных бирж.
9. Общая характеристика биржевых сделок.
10. Антимонопольное законодательство. Антимонопольное регулирование предпринимательской деятельности.
11. Этапы развития малого предпринимательства в России.
12. Понятие и классификация предпринимательского риска.
13. Виды предпринимательского риска: политический, технический, производственный, коммерческий, финансовый, отраслевой.

Тестовые задания:

1. Для осуществления предпринимательской деятельности физическое лицо должно зарегистрироваться в качестве:
 1. Предпринимателя без образования юридического лица
 2. Индивидуального предпринимателя
 3. Частного предпринимателя
 4. Не требуется регистрации
2. Выпускать акции имеют право:
 1. Товарищество на вере
 2. Полное товарищество
 3. Акционерное общество
3. Некоммерческие юридические лица могут создаваться в форме:
 1. Муниципального унитарного предприятия;
 2. Потребительского кооператива;
 3. Полного товарищества.

Типовые контрольные задания и иные материалы, необходимые для оценки навыков:

1. Заключение, изменение и расторжение гражданско-правовых договоров в сфере предпринимательства

2. Структура и содержание договора.
3. Способы обеспечения исполнения договорных обязательств. Ответственность за нарушение обязательств.
4. Ответственность за нарушение антимонопольного законодательства.
5. Меры по развитию малого и среднего предпринимательства, предусмотренные в законодательных актах.
6. Факторы, влияющие на уровень предпринимательского риска. Страхование рисков. 7. Методы нейтрализации предпринимательских рисков. Пути снижения риска в предпринимательской деятельности.
8. Деловая и профессиональная этика предпринимателя.
9. Деловые отношения – важнейшая часть культуры предпринимательства.
10. Основные черты бизнесмена. Предпринимательский этикет

Тестовые задания:

1. Государственную регистрацию субъектов предпринимательской деятельности осуществляют органы:
 1. Федеральной антимонопольной службы
 2. Федеральной налоговой службы
 3. Министерства юстиции РФ
 4. Министерство финансов РФ

2. Со дня предоставления документов регистрирующий орган обязан осуществить государственную регистрацию в срок не более:
 1. 3 рабочих дней
 2. 5 рабочих дней
 3. 10 рабочих дней
 4. 15 рабочих дней

3. Представитель контролирующего органа при проведении мероприятия по контролю должен в первую очередь представить:
 1. Паспорт.
 2. Удостоверение личности, выданное контролирующим органом.
 3. Распоряжение контролирующего органа на проведение мероприятия по контролю.

4. Нормативной основой административного порядка разрешения споров выступает:
 1. Кодекс об административных правонарушениях РФ
 2. Гражданский процессуальный кодекс РФ
 3. Уголовный процессуальный кодекс РФ
 4. Арбитражный процессуальный кодекс РФ

5. Учредительными документами унитарных предприятий являются:
 1. Устав
 2. Учредительный договор и устав.
 3. Учредительный договор.
 4. Общее положение об организациях данного вида.

6. Назовите учредительные документы, необходимые при образовании предпринимательской организации в форме юридического лица:
 1. Устав предприятия; учредительский договор;
 2. Протокол о намерениях;
 3. Договор с партнерами;
 4. Бизнес-план;

7. Плановое мероприятие по контролю в отношении одного юридического лица или индивидуального предпринимателя каждым органом государственного контроля (надзора) может быть проведено:
 1. Не более чем один раз в год;
 2. Не более чем один раз в два года;
 3. Не реже чем один раз в три года.

5.3. Фонд оценочных средств

Фонд оценочных средств по дисциплине включает:

- 1) оценочные средства для проведения текущего контроля успеваемости:
 - устный и письменный опрос,
 - собеседование,
 - реферативное задание,
 - тестовое задание
- 2) оценочные средства для проведения промежуточной аттестации в форме: контрольных вопросов и заданий для зачета, экзамена.

5.4. Перечень видов оценочных средств

- зачеты;
- решение практических ситуаций;
- тестирование;
- доклады;
- рефераты.

6. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)					
6.1. Рекомендуемая литература					
6.1.1. Основная литература					
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год		
Л1.1	Дашков Л. П., Памбучиянц В. К., Памбучиянц О. В.	Организация, технология и проектирование предприятий (в торговле): учебник	Москва: Дашков и К°, 2018		
Л1.2	Памбучиянц О. В.	Организация коммерческой деятельности: учебник для образовательных учреждений СПО: учебник	Москва: Дашков и К°, 2018		
Л1.3	Салько М. Г., Якунина О. Г.	Ценообразование в коммерческой деятельности: учебник	Тюмень: Тюменский индустриальный университет, 2019		
6.1.2. Дополнительная литература					
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год		
Л2.1	Панкратов Ф. Г., Солдатова Н. Ф.	Коммерческая деятельность: учебник	Москва: Дашков и К°, 2017		
Л2.2	Солдаткина О. В.	Экономика и управление малым бизнесом: учебное пособие	Москва, Берлин: Директ-Медиа, 2021		
6.1.3. Методические разработки					
	Авторы, составители	Заглавие	Издательство, год		
Л3.1	Буклей Т. В., Гаврилюк М. В., Кривошеева Т. М., Ксенитова Л. Ф., Нестеренко А. И., Шеменева О. В., Харитоновна Т. В.	Организация предпринимательской деятельности: учебное пособие	Москва: Дашков и К°, 2019		
Л3.2	Байматова Е. В., Шадрин В. Г., Лобач Е. Ю.	Основы розничной торговли: учебное пособие	Кемерово: Кемеровский государственный университет, 2018		
6.2. Электронные учебные издания и электронные образовательные ресурсы					
Э1	Статистические материалы Госкомстата, размещенные на официальном сайте				
Э2	Статистические материалы по Ростовской области, размещенные на официальном сайте Администрации Ростовской области				
Э3	Министерство финансов РФ				
Э4	официальный сайт Минэкономразвития РФ				
Э5	официальный сайт Федеральной службы государственной статистики				
Э6	Центр «Налоги и бухгалтерское дело»				
6.3.2 Перечень профессиональных баз данных и информационных справочных систем					
6.3.2.1	1. Справочная Правовая Система КонсультантПлюс				
6.3.2.2	2. Информационная справочная система «Гарант»				
7. МТО (оборудование и технические средства обучения)					
№	Назначение	Оборудование	ПО	Адрес	Вид
23 а	учебная аудитория для проведения занятий лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации	Демонстрационное оборудование, учебно-наглядные пособия Специализированная мебель: стол – 14 шт., стул – 26 шт., доска – 1 шт.		344029, Ростовская область, г. Ростов-на-Дону, Первомайский район, ул. Сержантова, 2/104	
43	учебная аудитория для проведения занятий	Демонстрационное оборудование, учебно-	Операционная система Microsoft	344029, Ростовская область, г. Ростов-на-	

	лекционного типа, занятий семинарского типа, курсового проектирования (выполнения курсовых работ), групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации, Лаборатория по бухгалтерскому учету и аудиту	наглядные пособия Специализированная мебель: стол – 18 шт., стул – 36 шт., доска – 1 шт., компьютер – 1 шт., проектор – 1 шт.	Windows 10 home Приложение Офис2016 Антивирус Nod 5 academic Интернет фильтр UserGade Ситема тестирования MyTestx.1c Предприятие 1С 8.3 Бухгалтерия 1С 8.3 Документооборот 1С 8.3 Комплект для обучения в высших и средних учебных заведений. 1С 8.3	Дону, Первомайский район, ул. Сержантова, 2/104	
--	--	--	---	---	--

8. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ (МОДУЛЯ)

Обучение по дисциплине (модулю) предполагает изучение курса на аудиторных занятиях (лекции, практические/семинарские) и самостоятельной работы студентов. Практические/семинарские занятия дисциплины могут проводиться в различных формах с целью оценки достижения компетенций.

Подготовка к лекции студентами заключается в следующем:

- повторить материал предыдущей лекции, прочитав его повторно;
- ознакомиться с темой предстоящей лекции (в рабочей программе учебной дисциплины);
- ознакомиться с учебными материалами по данной теме в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины или с электронными материалами, предложенными лектором;
- записать возможные вопросы, которые можно будет задать лектору.

Подготовка к практическим (семинарским) занятиям:

- внимательно прочитать материал лекций, относящихся и к данному занятию, ознакомиться с учебными материалами, включая электронные в соответствии с предложенным списком литературы в рабочей программе учебной дисциплины;
- подготовить развернутые ответы на вопросы, предложенные для обсуждения;
- выполнить задания, если они предусмотрены в письменной форме;
- понять, что осталось неясными и постараться получить на них ответ заранее;
- готовиться к практическим/семинарским занятиям можно как индивидуально, так и в составе малой группы;
- рабочую программу учебной дисциплины необходимо использовать в качестве основного ориентира в организации обучения;

Подготовка к промежуточной аттестации. К промежуточной аттестации необходимо готовится целенаправленно, регулярно, систематически и с первых дней обучения по данной дисциплине. В самом начале учебного курса познакомьтесь со следующей учебно-методической документацией:

- программой дисциплины;
- тематическими планами лекций, семинарских занятий;
- учебником, учебными пособиями по дисциплине, а также электронными ресурсами;
- перечнем и тематикой письменных работ, а также методическими рекомендациями по их выполнению;
- перечнем вопросов (вопросов к зачету).